

<https://careers.hyatt.com/fr-FR/careers/jobdetails/10880/PAR005629>

# CDI: DIRECTEUR DES VENTES & MARKETING

Hyatt Regency  
Hyatt Regency Paris Charles de Gaulle  
Île - de - France  
VENTES  
Directeur(trice)  
Temps plein  
Demander un ID: PAR005629  
Mondial  
Résumé

Cliquez pour découvrir Le [Hyatt Regency Paris - Charles de Gaulle](#), situé à proximité de l'aéroport international de Roissy - Charles de Gaulle. Il comporte 388 chambres et suites, plus de 25 salles de réunions, un bar (Bar Cosmos) et un restaurant (Apollo).

« **We care for people so they can be their best** »

Notre raison d'être nous inspire à faire preuve de *care*, jour après jour, envers toutes les personnes avec qui nous sommes en contact. Alors que nous continuons à nous développer à travers le monde, nous ne perdons pas de vue ce qui est le plus important à nos yeux : le bien-être et l'épanouissement de tous, clients, partenaires, collègues, fournisseurs et membres de la communauté locale

## Qualifications

**Service** : Sales & Marketing

**Vous reportez** au Directeur Général

## Vos atouts :

- Connaissance des segments MICE, Corpo, FAIRS. La connaissance des Crews est un plus.
- Maîtrise des logiciels Envision, Opera et Reserve
- Français courant et maîtrise de l'anglais, une autre langue est appréciée
- Au moins 2 ans d'expérience commerciale sur un poste de Directeur des ventes adjoint.

**Votre périmètre :**

- Identifier les opportunités de croissance et élaborer les stratégies commerciales et marketing de l'Hôtel, et en assurer le déploiement, par la mise en œuvre d'un plan d'action structuré.
- S'assurer du respect des procédures et du positionnement définis par l'enseigne Hyatt
- Encadrer l'équipe commerciale et marketing : 6 personnes
- Participer à l'activité commerciale sur les grands comptes et sur des segments définis (MICE, Corpo, FAIRS)

*A compétences égales, nous recrutons des personnes en situations de handicap.*